

Remarque : le présent communiqué de presse comprend des résultats financiers consolidés non audités, établis selon les normes IFRS, arrêté par le Directoire de Europcar Mobility Group et examinées par le Conseil de Surveillance.

Résultats du premier semestre 2018 : Bonne dynamique opérationnelle à travers l'ensemble des Business Units avec une bonne progression au deuxième trimestre conformément aux ambitions stratégiques du Groupe

- Chiffre d'affaires de 1 297 millions d'euros au premier semestre, en hausse de 28 % à taux de change constants avec une croissance organique de 3,4 %.
- Corporate EBITDA Ajusté de 46 millions d'euros au premier semestre avec Corporate EBITDA Ajusté de 71 millions d'euros au deuxième trimestre en hausse de 14 %
- Flux de trésorerie d'exploitation disponibles de 65 millions d'euros au premier semestre avec Flux de trésorerie d'exploitation disponibles au deuxième trimestre en hausse de 23 %
- Bénéfice net de 20 millions d'euros contre une perte de 27 millions d'euros au premier semestre 2017
- Europcar Mobility Group confirme ses objectifs financiers pour 2018

Paris, 25 juillet 2018 - Europcar Mobility Group (Euronext Paris : EUCAR) a annoncé aujourd'hui ses résultats pour le premier semestre 2018.

Caroline Parot, Présidente du Directoire d'Europcar Mobility Group, a déclaré :

« Au cours du premier semestre 2018, nous avons réalisé des progrès significatifs dans l'exécution de notre stratégie, ce qui conforte notre nouvelle organisation par Business Units ainsi que la pertinence des acquisitions réalisées en 2017. Les bons résultats financiers et opérationnels réalisés grâce à la solide performance de nos trois principales Business Units en témoignent et nous mettent sur la bonne voie pour atteindre nos objectifs financiers pour 2018.

Durant le premier semestre, nous avons réalisé une performance en ligne avec nos attentes, qui a reflété le changement de périmètre du Groupe avec une saisonnalité accrue de notre chiffre d'affaires et de notre corporate EBITDA ajusté. Nous constatons également cette année une augmentation de notre base de coûts fixes suite à l'intégration des réseaux et des sièges sociaux des sociétés récemment acquises avec un bénéfice attendu en terme de synergies et de programmes de rationalisation qui seront déployés prochainement.

Notre Business Unit « Cars » a affiché une bonne dynamique, aussi bien dans le segment loisirs que dans le segment affaires, soutenue par une croissance solide dans les pays du sud de l'Europe. Notre Business Unit « Vans & Trucks », renforcée par Buchbinder, a poursuivi avec succès sa stratégie de déploiement à travers les plus grands marchés d'Europe et accélère actuellement le rythme de son plan d'optimisation du réseau. Notre Business Unit « Low Cost » s'est consacrée à l'intégration d'InterRent et de Goldcar afin d'asseoir notre position de leader dans un marché concurrentiel en plein essor.

L'intégration de Buchbinder et de Goldcar dans le Groupe a constitué l'un des chantiers majeurs de ce premier semestre et revêt une importance capitale pour le Groupe. Ces intégrations sont en bonne voie pour créer les synergies escomptées pour 2018 et aboutir à des synergies complètes représentant des économies de coûts d'au moins 40 millions d'euros et une augmentation de Corporate EBITDA pour fin 2020. À cela s'ajoutera des mesures significatives au cours des deux années à venir en termes d'optimisation des réseaux et de réduction des coûts des sièges sociaux à l'échelle du Groupe.

Enfin, notre Business Unit « New Mobility » a affiché une dynamique de croissance exceptionnelle au cours des six premiers mois de l'exercice, notamment grâce à Ubeeqo, son entité d'auto-partage, qui a presque doublé son chiffre d'affaires sur la période. Cela tend à crédibiliser notre ambition, étayée par notre nouvelle identité en tant que Europcar Mobility Group, de devenir un acteur global dans l'univers de la mobilité. Ce changement de dénomination sociale a pour but de mieux refléter notre stratégie de diversification et la transformation en cours au sein du groupe, qui passe d'une entreprise de location de voitures à un fournisseur global de solutions de mobilité.

L'orientation client et la digitalisation sont au cœur de notre transformation et se reflètent dans certaines initiatives stratégiques clés destinées à renforcer l'interaction avec nos clients ainsi que d'améliorer notre excellence opérationnelle. Un nouveau record en termes de NPS (Net Promoter Score), le lancement de notre programme Click & Go en juin et le coup d'envoi récent de notre programme Connected Cars font partie d'un ensemble d'étapes importantes de notre transformation digitale réalisées au cours du premier semestre 2018. »

En millions d'euros, sauf mention particulière	6M 2018	6M 2017	Variation	Variation à taux de change
Volumes de jours de location (en millions)	39,5	30,0	31,8%	
Flotte moyenne (en milliers)	289,3	217,1	33,3%	
Taux d'utilisation financière de la flotte	75,5%	76,3%	-0,8pt	
Chiffre d'affaires	1 297	1 028	26,2%	27,5%
Chiffre d'affaires de location	1 215	956	27,1%	28,4%
Corporate EBITDA ajusté	46	56	-17,6%	-16,6%
Marge de corporate EBITDA ajusté	3,6%	5,5%	-1,9pt	
Corporate EBITDA ajusté hors <u>Mobilité</u>	53	61	-11,9%	-10,9%
Marge de corporate EBITDA ajusté hors <u>Mobilité</u>	4,2%	6,0%	-1,8pt	
Corporate EBITDA ajusté des douze derniers mois	254	255	-0,6%	
Marge de corporate EBITDA ajusté des douze derniers mois	9,5%	11,5%	-2,0pt	
Corporate EBITDA ajusté des douze derniers mois de la <u>Mobilité</u>	271	260	4,2%	
Marge de corporate EBITDA ajusté des douze derniers mois de la <u>Mobilité</u>	10,2%	11,7%	-1,5pt	
Résultat opérationnel	105	32		
Bénéfice/Perte net(te)	20	(27)	n.m	n.m
Flux de trésorerie disponibles corporate	65	90		
Dette nette corporate - fin de période	849	104		
Proforma Ratio Dette nette corporate / EBITDA	2,8x	0,4x		

Principaux éléments opérationnels du premier semestre 2018

L'activité du Groupe dans le segment **loisirs**, comptant pour 56 % du chiffre d'affaires de location du Groupe au premier semestre 2018, ainsi que l'activité du Groupe dans le segment affaires ont constitué les deux **moteurs de croissance** pour le Groupe et ses principales Business Units. La Business Unit « Cars » a enregistré une bonne dynamique, aussi bien au niveau de sa clientèle affaires que loisirs. La Business Unit « Vans & Truck » a continué d'afficher une croissance et une demande soutenues de la part de sa clientèle affaires, démontrant ainsi l'efficacité de l'orientation PME du Groupe et sa stratégie de mise en œuvre de supersites. Enfin, la Business Unit « Low Cost » menée par Goldcar et InterRent a enregistré une bonne croissance au cours du premier semestre 2018.

Le Groupe a continué de mettre l'accent sur l'amélioration de son **service client** grâce à des programmes dédiés. Ces efforts ont permis au Groupe de continuer à afficher des améliorations significatives au niveau de son **Net Promoter Score (NPS)** avec une **augmentation de 3,2 points** au cours des douze derniers mois. Le NPS du Groupe a atteint 57,2 points en juin 2018 contre 54,0 points en juin 2017.

Au premier semestre 2018, le Groupe a continué de progresser sur deux de ses principaux paramètres opérationnels : **utilisation de la flotte et coût unitaire de la flotte**. Le Groupe a réalisé une bonne performance en termes d'utilisation financière de la flotte, avec une baisse publiée au premier semestre 2018, mais avec une augmentation de **10 points de base** à 76,4 % contre 76,3 % en excluant l'impact de Buchbinder et d'Europcar Denmark qui sont moins présents en aéroport. Le Groupe a également continué de maîtriser le coût de la flotte par unité et par mois, avec une baisse de 2 euros au premier semestre 2018 à 236 euros contre 238 euros au premier semestre 2017 grâce à la baisse des coûts opérationnels de la flotte combiné à l'impact positif des acquisitions récentes.

Le 17 mai 2018, nous avons modifié notre dénomination sociale adoptant le nom de Europcar Mobility Group afin de mieux accompagner la transformation du Groupe d'une société de location de véhicules traditionnelle vers un fournisseur de services de mobilité à l'échelle mondiale qui s'appuie sur la solidité de ses activités historiques tout en répondant à des besoins identifiés sur le marché. Avec un nom de marque corporate chapeau, unique et global, Europcar Mobility Group est à présent en mesure de proposer un large éventail complémentaire de marques et de solutions de mobilité.

Points saillants du premier semestre 2018 par Business Unit

Business Unit « Cars »

Le Groupe a enregistré une bonne croissance de 3,2 % en termes de chiffre d'affaires locatif au premier semestre 2018 avec des tendances de chiffre d'affaires par jour de location positives sur une base proforma. Cela résulte d'une bonne performance en terme de croissance tant dans le segment affaires que dans le segment loisirs. Les pays du sud de l'Europe continuent d'afficher les plus fortes croissances du Groupe. Le périmètre Royaume-Uni a poursuivi son redressement qui comme attendu a consisté à réduire son chiffre d'affaires afin de se concentrer sur la génération d'une croissance plus rentable et par conséquent une amélioration de sa rentabilité. A l'avenir, la business unit « Cars » sera de plus en plus enclin à générer de la croissance rentable et s'attèlera par conséquent à déployer des programmes d'optimisation de ses coûts pour réduire ses coûts de réseau ainsi que ses coûts de sièges sociaux.

Business Unit « Vans & Trucks »

La stratégie du Groupe consistant à s'axer sur les clients affaires / PME et des durées de location plus longues, par le biais du déploiement de supersites en France, en Allemagne, au Royaume-Uni et plus récemment en Espagne enregistre une solide croissance du chiffre d'affaires. L'intégration de la Business Unit « Vans & Trucks » de Buchbinder a été un moteur important de l'activité Vans & Trucks en Allemagne. La Business Unit « Vans & Trucks » a enregistré une hausse importante de 14 %, sur une base proforma (54 % à périmètre réel) du chiffre d'affaires de location au premier semestre 2018.

Business Unit « Low-Cost »

La Business Unit « Low-Cost » du Groupe opère à présent par le biais de deux marques, Goldcar et InterRent, suite à l'intégration de ces marques au sein de la Business Unit en question. L'équipe de direction de Goldcar s'est vue attribuée le contrôle de la business unit et le transfert opérationnel du personnel et des systèmes informatiques des deux sociétés a commencé au Royaume-Uni et au Portugal en juin et sera suivi par l'Espagne, la France et l'Italie au quatrième trimestre. La Business Unit a affiché une croissance solide de 6,9 % en chiffre d'affaires de location au premier semestre 2018 sur une base proforma avec des tendances de chiffre d'affaires par jour de location positives.

Business Unit « New Mobility »

La Business Unit New Mobility a fait preuve d'un dynamisme soutenu dans l'ensemble des pays et des villes avec une croissance du chiffre d'affaires de 86 % pour l'activité d'auto-partage (car sharing) et de 52 % de croissance pour l'activité de « ride hailing » (service de voiture avec chauffeur privé par le biais d'une application mobile). Les deux marques principales du Groupe sont Ubeeqo (car sharing) et Brunel (« ride hailing »). La première est bien positionnée et perçue par les clients comme une alternative attrayante à l'achat d'un véhicule en ville, quant à la deuxième elle s'est montrée énergique d'un point de vue commercial et a remporté plusieurs nouveaux comptes clients affaires majeurs à Londres.

La Business Unit « New Mobility » a clairement bénéficié de son intégration plus avancée au sein d'Europcar Mobility Group et a réussi à générer de nombreuses synergies, notamment la réduction des coûts de détention de la flotte, des coûts de financement, l'amélioration de la capacité de la flotte, ainsi qu'un dynamisme en termes de ventes conjointes et de ventes croisées.

Enfin, la Groupe a également fait l'acquisition de Scooty, une entreprise de partage de scooter (scooter-sharing) en Belgique.

Points saillants des résultats financiers du premier semestre 2018

Chiffre d'affaires

Europcar Mobility Group a réalisé un chiffre d'affaires de 1 297 millions d'euros au premier semestre 2018, soit une hausse de 28 % à taux de change constants par rapport au premier semestre 2017. Sur une base organique, c'est-à-dire à taux de change et périmètre constants, le chiffre d'affaires du Groupe a progressé de 3,4 %.

Cette augmentation importante du chiffre d'affaires du Groupe est le résultat d'une croissance positive réalisée sur tous les principaux marchés du Groupe et dans l'ensemble de ses trois principales Business Units, la Business Unit « Cars » ayant augmenté de 12,8 %, « Vans & Trucks » de 55 % et « Low-cost », d'un impressionnant 251 %. Sur une base organique, ces trois principales Business Units ont connu une croissance respective de 2,6 %, 6,3 % et 6,1 %.

Le nombre de jours de location a atteint un nouveau record de presque 40 millions au premier semestre 2018, en hausse de 32 % par rapport au premier semestre 2017. Sur une base proforma, cette augmentation du nombre de jours a été de 4,5 % pour le Groupe, se répartissant dans toutes les principales Business Units.

Le chiffre d'affaires par jour de location a augmenté de 0,5 % à l'échelle du Groupe sur une base proforma, résultant d'une hausse dans le Cars et le Low Cost, et d'une baisse dans le Vans & Trucks en phase avec la stratégie de développement à moyen terme de cette business unit.

Corporate EBITDA ajusté¹

Au premier semestre 2018, le Corporate EBITDA Ajusté a diminué de 17 % à taux de change constants pour s'établir à 46 millions d'euros contre 56 millions d'euros au premier semestre 2017 avec une bonne progression du Corporate EBITDA Ajusté au deuxième trimestre qui a atteint 71 million d'euros, en hausse de 14% par rapport au deuxième trimestre 2017. Conformément aux attentes, la marge du Corporate EBITDA Ajusté pour le Groupe a diminué de 190 points de base, passant à 3,6 % au premier semestre 2018, en raison de l'augmentation des coûts de réseaux et des coûts de structure des sièges sociaux suite aux récentes acquisitions effectuées par le Groupe (Goldcar, Buchbinder et Europcar Denmark).

Exception faite de l'impact de la Business Unit « New Mobility », le Corporate EBITDA Ajusté a atteint 53 millions d'euros au premier semestre 2018 contre 60 millions d'euros au premier semestre 2017 à taux de change constants.

Cette baisse est attribuée au renforcement du caractère saisonnier de la rentabilité globale du Groupe suite à son acquisition de Goldcar, et il est important de noter que cette baisse du Corporate EBITDA Ajusté était attendue et qu'elle a été entièrement prise en compte dans les attentes du Groupe pour l'exercice 2018.

Flux de Trésorerie d'Exploitation Disponibles Corporate

Au premier semestre 2018, le Flux de Trésorerie d'Exploitation Disponibles Corporate a baissé à 65 millions d'euros contre 88 millions d'euros au premier semestre 2017, en raison d'un Corporate EBITDA Ajusté plus faible et d'un niveau plus élevé de dépenses d'investissement non liées à la flotte et essentiellement liées à l'informatique. La variation du besoin en fonds de roulement hors flotte du premier semestre 2018 est en ligne avec celle de 2017, le retard technique observé au premier trimestre ayant été rattrapé comme prévu.

Résultat opérationnel

Le résultat opérationnel du premier semestre 2018 s'élève à 104,9 millions d'euros par rapport à 31,8 millions d'euros au premier semestre 2017, principalement en raison d'éléments non récurrents (cession de la participation de 25 % de la société dans Car2go).

Coûts de financement nets

Les coûts de financement nets selon les IFRS se sont élevés à une charge nette de 77,6 millions d'euros au premier semestre 2018, en hausse de 34 % par rapport à une charge nette de 58 millions d'euros au premier semestre 2017. La principale raison est le plein effet de la souche obligataire corporate du Groupe émise en octobre 2017 pour un montant de 600 millions d'euros afin de financer les acquisitions de Buchbinder et de Goldcar.

Résultat net

Le Groupe a enregistré un bénéfice net de 20 millions d'euros au premier semestre 2018, contre une perte nette de 27 millions d'euros au premier semestre 2017. Ce bénéfice s'explique principalement par l'impact d'un gain de 68 millions d'euros suite à la cession de la participation de 25 % du Groupe dans Car2go.

¹ Le Corporate EBITDA ajusté est défini comme le résultat opérationnel courant avant dépréciation et amortissements non liés à la flotte, et après déduction des intérêts débiteurs sur certains passifs liés au financement de la flotte de location. Cet indicateur comprend notamment tous les coûts associés à la flotte. Voir « Rapprochement avec les IFRS », ci-joint.

Dette nette

La dette corporate nette a atteint 849 millions d'euros au 30 juin 2018 (contre 827 millions d'euros au 31 décembre 2017).

L'endettement financier net corporate proforma du Groupe a atteint 2,8x à la fin du premier semestre 2018 et devrait se situer en dessous de 2,5x d'ici la fin de l'exercice 2018, ce qui accroîtra la marge de manœuvre du Groupe dans la poursuite de sa stratégie d'acquisitions.

La dette nette de la flotte s'élevait à 5 224 millions d'euros au 30 juin 2018 contre 4 061 millions d'euros au 31 décembre 2017. Cette augmentation reflète le nombre plus élevé de véhicules dans la flotte afin de soutenir la croissance des opérations du Groupe et l'évolution de la composition de la flotte et ce au moment où le Groupe démarre la haute saison en terme d'activité.

En millions d'euros, sauf mention particulière	T2 2018	T2 2017	Variation	Variation à taux de change
Volumes de jours de location (en millions)	22,4	17,1	31,2%	
Flotte moyenne (en milliers)	318,3	241,8	31,6%	
Taux d'utilisation financière de la flotte	77,4%	77,7%	-0,3pt	
Chiffre d'affaires	740	593	24,8%	25,7%
Chiffre d'affaires de location	696	553	25,8%	26,7%
Corporate EBITDA ajusté	71	63	13,4%	13,6%
Marge de corporate EBITDA ajusté	9,6%	10,5%	-1,0pt	
Corporate EBITDA ajusté hors Mobilité	75	66	12,9%	13,1%
Marge de corporate EBITDA ajusté hors Mobilité	10,2%	11,3%	-1,1pt	
Corporate EBITDA ajusté des douze derniers mois	254	255	-0,6%	
Marge de corporate EBITDA ajusté des douze derniers mois	9,5%	11,5%	-2,0pt	
Corporate EBITDA ajusté des douze derniers mois de la Mobilité	271	260	4,2%	
Marge de corporate EBITDA ajusté des douze derniers mois de la Mobilité	10,2%	11,7%	-1,5pt	
Résultat opérationnel	65	(9)		
Bénéfice/Perte net(te)	18	(46)	n.m	n.m
Flux de trésorerie disponibles corporate	142	117		
Dette nette corporate - fin de période	849	104		
Proforma Ratio Dette nette corporate / EBITDA	2,8x	0,4x		

Points saillants des résultats financiers du deuxième trimestre 2018

Chiffre d'affaires

Le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 740 millions d'euros au deuxième trimestre 2018, soit une hausse de 26 % à taux de change constants par rapport au deuxième trimestre 2017.

Sur une base organique, c'est-à-dire à taux de change et périmètre constants, le chiffre d'affaires du Groupe a progressé de 2,2 %. Ce taux de croissance organique a été impacté par un effet de base important - la croissance organique au deuxième trimestre 2017 était de 6,6 % en raison de la survenance de Pâques au milieu du mois d'avril en 2017 contre fin mars en 2018 - et a également subi l'incidence négative de la Coupe du Monde de Football en juin qui a retardé les départs en voyage de la clientèle loisirs.

Corporate EBITDA ajusté²

Au deuxième trimestre 2018, le Corporate EBITDA Ajusté a augmenté de 14 % pour atteindre 71 millions d'euros contre 62 millions d'euros au deuxième trimestre 2017. La marge du Corporate EBITDA Ajusté du Groupe a diminué de 100 points de base à 9,6 % au deuxième trimestre 2018.

Exception faite de l'impact de la Business Unit « New Mobility », le Corporate EBITDA Ajusté a atteint 75 millions d'euros au deuxième trimestre 2018 contre 66 millions d'euros au deuxième trimestre semestre 2018 à taux de change constants.

Événements financiers

Le 15 juin 2018, Europcar Mobility Group a annoncé la fixation du prix de l'offre par EC Finance plc à 150 millions d'euros de Senior Secured Notes 2,375 % arrivant à échéance en 2022. Le prix des obligations dans le cadre de l'offre était établi à 99 % avec un rendement à l'échéance de 2,62 %. Ces obligations sont équivalentes aux obligations existantes de 350 millions d'euros et par conséquent, porteront les obligations existantes à 500 millions d'euros. Le produit des obligations sera utilisé pour financer l'intégration de la flotte de Goldcar dans le programme de titrisation du Groupe.

Le 14 mai 2018, le Groupe a signé des avenants au SARF (Secured Asset Revolving Facility) pour permettre le financement des véhicules Goldcar et le refinancement progressif du Crédit Relais Adossé à des Actifs de 450 millions d'euros, mis en place en 2017 lors de l'acquisition de Goldcar. Les avenants principaux impliquaient une augmentation de la ligne de 1,3 à 1,7 milliard d'euros et la création d'une entité ad hoc dédiée au financement de la flotte Goldcar. Le Groupe a profité de cette opportunité pour renégocier la marge de 1,50 % à 1,30 % et pour reporter l'échéance de la facilité de janvier 2020 à janvier 2022.

Parallèlement, les instruments de couverture de taux d'intérêt ont été modifiés pour couvrir ces montants supplémentaires et étendre leurs maturités par des contrats de swaps et de caps.

Programme de rachat d'actions

Le Directoire a annoncé que la Société a racheté 3,234 millions d'actions, à un prix moyen de 9,23 euros et pour un montant total de 30 millions d'euros conformément à la description du programme de rachat d'actions et aux résolutions des Assemblées Générales des Actionnaires qui se sont tenues le 17 mai 2018. Au 30 juin 2018, le Groupe avait dépensé 27 millions d'euros.

² Le Corporate EBITDA ajusté est défini comme le résultat opérationnel courant avant dépréciation et amortissements non liés à la flotte, et après déduction des intérêts débiteurs sur certains passifs liés au financement de la flotte de location. Cet indicateur comprend notamment tous les coûts associés à la flotte. Voir « Rapprochement avec les IFRS », ci-joint.

Objectifs financiers 2018

Europcar confirme ses quatre objectifs financiers pour l'exercice 2018 par rapport à l'exercice 2017 :

- Croissance organique du chiffre d'affaires au-dessus de 3 %
- Corporate EBITDA Ajusté (excluant New Mobility), supérieur à 350 millions d'euros
- Taux de conversion des flux de trésorerie d'exploitation disponibles corporate supérieur à 50 %
- Ratio de versement de dividende supérieur à 30 % du résultat net consolidé

Conférence téléphonique avec les analystes et investisseurs

Caroline Parot, Présidente du Directoire du Groupe et Luc Péligny, Directeur financier du Groupe tiendront une conférence téléphonique en anglais aujourd'hui à 17 h 45 heure de Paris (heure d'été d'Europe centrale).

Vous pourrez suivre la conférence téléphonique en direct sur [webcast](#).

Une version différée sera également disponible pendant un an. Tous les documents concernant à la présente publication seront disponibles en ligne sur le site Internet d'Europcar Mobility Group à la rubrique Relations investisseurs.

Calendrier Investisseurs

Résultats du 3ème trimestre 2018

8 novembre 2018

A propos d'Europcar Mobility Group

Europcar Mobility Group est l'un des principaux acteurs du secteur de la mobilité et est une société cotée sur Euronext Paris.

La mission de Europcar Mobility Group est d'être la « mobility service company » préférée des clients, en offrant des solutions alternatives attractives à la possession de véhicule, avec une large palette de services de mobilité : location de voitures, location d'utilitaires, service de chauffeur, car-sharing ou location de voitures entre particuliers.

La satisfaction des clients est au coeur de la mission du groupe et de l'ensemble de ses collaborateurs et cet engagement vient nourrir le développement permanent de nouveaux services.

Europcar Mobility Group opère à travers différentes marques pour répondre aux besoins spécifiques de chaque client ; ses 4 marques majeures étant : Europcar® - le leader Européen de la location de véhicules, Goldcar® - la plus importante société de location de véhicules low-cost en Europe, InterRent® – marque « mid tier » à destination des clients loisirs et Ubeeqo® – une société Européenne spécialisée dans la gestion de flotte et des solutions de mobilités à destination des entreprises et du grand public.

Europcar Mobility Group propose ses différentes solutions et services de mobilité dans le monde à travers un vaste réseau dans 133 pays (incluant 16 filiales en propre en Europe et 2 en Australie et Nouvelle-Zélande, des franchisés et des partenaires).

Déclarations prospectives

Le présent communiqué de presse contient des déclarations prospectives fondées sur des opinions et des hypothèses actuelles relatives à des événements futurs. Ces déclarations prospectives peuvent inclure des prévisions et des estimations et leurs hypothèses sous-jacentes, des déclarations concernant des plans, des objectifs, des intentions et/ou des attentes concernant des résultats financiers, des événements, des opérations et des services et le développement de produits futurs, ainsi que des déclarations concernant la performance ou des événements. Les déclarations prospectives sont généralement identifiées par les termes « s'attend à », « prévoit », « pense », « a l'intention de », « estime », « planifie », « projette », « peut », « pourrait », « devrait », ou ces mêmes expressions et autres similaires à la forme négative. Les déclarations prospectives ne sont pas la garantie des performances futures et sont soumises à des risques inhérents, des incertitudes et des hypothèses concernant Europcar groupe, à ses filiales et investissements, aux tendances de leur secteur, aux dépenses d'investissement et acquisitions futures, à l'évolution des passifs éventuels, à l'évolution de la conjoncture économique mondiale, ou à celle relative aux principaux marchés d'Europcar Mobility Group SA, aux conditions concurrentielles sur le marché et aux

facteurs réglementaires. Ces événements sont incertains et leur issue pourrait se révéler différente des attentes actuelles, ce qui pourrait affecter les objectifs annoncés. Les résultats réels peuvent différer significativement de ceux qui sont projetés ou sous-entendus dans les présentes déclarations prospectives. Les déclarations prospectives contenues dans ce communiqué ne sont valables qu'à la date du présent communiqué de presse. Sous réserve de dispositions légales applicables, Europcar Mobility Group n'assume aucune obligation de réviser ni de mettre à jour les déclarations prospectives à la lumière de nouvelles informations ou d'événements futurs. Les résultats et performances du Groupe peuvent également être affectés par divers risques et incertitudes, y compris de façon non exhaustive, les risques mentionnés dans la rubrique « Facteurs de risques » du document de référence annuel enregistré par l'Autorité des marchés financiers le 20 avril 2018 sous le numéro R.18-020 et également disponible sur le site Internet du Groupe www.europcar-mobility-group.com. Le présent communiqué de presse ne contient pas ou ne constitue pas une offre ou une sollicitation d'achat de valeurs mobilières en France, aux États-Unis ou dans une quelconque juridiction.

Retrouvez de plus amples informations sur le site :

www.europcar-mobility-group.com

Contacts

Europcar Mobility Group / Relations Presse

Valérie Sauteret / Marie-Anne Bénardais
+33 1 80 20 92 92
europcarpressoffice@europcar.com

Publicis Consultants

Eloi Perrin
eloi.perrin@consultants.publicis.fr
Louis Branger
louis.branger@publicisconsultants.com
Tel : +33 144824525

Europcar Mobility Group / Relations Investisseurs

Olivier Gernandt
+33 1 80 20 91 81
olivier.gernandt@europcar.com

Annexe 1 - Compte de résultat de gestion

T2 2018	T2 2017	en millions d'euros	6M 2018	6M 2017
740,2	593,0	Chiffre d'affaires	1 296,6	1 027,8
(183,0)	(135,8)	Coûts de détention de la flotte, hors intérêts estimés inclus dans les locations simples	(334,3)	(242,6)
(251,9)	(209,5)	Coûts liés à l'exploitation, la location et aux produits des activités ordinaires de la flotte de véhicules	(456,3)	(371,3)
(134,2)	(100,7)	Charges de personnel	(257,0)	(191,2)
(74,3)	(61,9)	Frais généraux du siège et du réseau	(151,4)	(120,6)
3,7	3,5	Autres produits	4,8	3,9
(204,8)	(159,1)	Charges de personnel, frais généraux du siège, du réseau, IT et autres	(403,5)	(307,9)
(16,4)	(14,5)	Charges financières relatives à la flotte	(31,0)	(28,2)
(13,3)	(11,6)	Intérêts estimés inclus dans les locations simples	(25,1)	(21,4)
(29,7)	(26,1)	Charges financières relatives à la flotte, y compris intérêts estimés inclus dans les locations simples	(56,1)	(49,7)
70,9	62,5	Corporate EBITDA Ajusté	46,5	56,4
9,6%	10,5%	Marge	3,6%	5,5%
(10,9)	(7,6)	Dotations aux amortissements	(20,4)	(14,2)
(11,8)	(78,4)	Autres charges et produits non récurrents	47,9	(38,5)
(23,6)	(14,4)	Résultat financier hors flotte	(46,7)	(29,8)
24,6	(37,8)	Résultat avant impôts	27,3	(26,2)
(7,0)	(5,0)	Impôt sur le résultat	(6,0)	5,0
(0,1)	(2,7)	Quote-part dans le résultat des entreprises comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence	(1,2)	(5,8)
17,6	(45,5)	Résultat net	20,1	(27,0)

<i>En milliers d'euros</i>	Au 30 juin 2018	Au 30 juin 2017
Produits des activités ordinaires	1 296 621	1 027 776
Coûts de détention de la flotte	(359 364)	(264 036)
Coûts liés à l'exploitation, la location, et aux produits des activités ordinaires de la flotte de véhicules	(456 290)	(371 272)
Charges de personnel	(256 968)	(191 217)
Frais généraux du siège et du réseau	(151 403)	(120 611)
Dotations aux amortissements	(20 390)	(14 225)
Autres produits	4 815	3 934
Résultat opérationnel courant	57 021	70 349
Autres produits et charges non courants	47 872	(38 532)
Résultat opérationnel	104 893	31 817
Coût de l'endettement financier brut	(62 341)	(45 945)
Autres charges financières	(17 335)	(12 725)
Autres produits financiers	2 054	631
Résultat financier	(77 622)	(58 039)
Résultat avant impôts	27 271	(26 222)
Impôt sur le résultat	(5 978)	4 995
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	(1 199)	(5 751)
Résultat net	20 094	(26 978)
Part attribuable aux :		
Actionnaires de la société mère	20 125	(26 840)
Participations ne donnant pas le contrôle	(31)	(138)
<i>Résultat par action, de base revenant</i>		
<i>aux actionnaires de la société mère (en euros)</i>	<i>0,125</i>	<i>(0,185)</i>
<i>Résultat dilué par action, revenant</i>		
<i>aux actionnaires de la société mère (en euros)</i>	<i>0,125</i>	<i>(0,185)</i>

Annexe 3 – Rapprochement

T2 2018	T2 2017	En millions d'euros	6M 2018	6M 2017
251,9	198,5	EBITDA consolidé ajusté	376,7	298,7
(82,7)	(53,2)	Dépréciation de la flotte (IFRS)	(151,6)	(92,5)
(68,7)	(56,6)	Dépréciation de la flotte incluse dans les contrats de location simple	(122,5)	(100,2)
(151,3)	(109,9)	Dépréciation de la flotte totale	(274,2)	(192,7)
(13,3)	(11,6)	Intérêts estimés inclus dans les loyers de locations simples	(25,1)	(21,4)
(16,4)	(14,5)	Charges financières relatives à la flotte	(31,0)	(28,2)
(29,7)	(26,1)	Charges financières relatives à la flotte, y compris intérêts estimés inclus dans les locations simples	(56,1)	(49,7)
70,9	62,5	EBITDA Corporate Ajusté	46,5	56,4
(10,9)	(7,6)	Dotations aux amortissements	(20,4)	(14,2)
16,4	14,5	Extourne des charges financières relatives à la flotte	31,0	28,2
13,3	11,6	Extourne des intérêts estimés inclus dans les loyers de locations simples	25,1	21,4
89,7	81,0	Résultat opérationnel courant ajusté	82,1	91,8
(13,3)	(11,6)	Intérêts estimés inclus dans les loyers de locations simples	(25,1)	(21,4)
76,4	69,4	Résultat opérationnel courant	57,0	70,4

Annexe 4 – Bilan IFRS

<i>En milliers d'euros</i>	Au 30 juin 2018	Au 31 décembre 2017
ACTIF		
Goodwill	1 122 486	1 122 839
Immobilisations incorporelles	848 453	838 033
Immobilisations corporelles	114 885	114 855
Titres mis en équivalence	1 390	4 036
Autres actifs financiers non courants	70 339	58 602
Instruments financiers non courants	4 640	226
Actifs d'impôt différé	63 496	58 542
Total des actifs non courants	2 225 689	2 197 133
Stocks	31 926	24 330
Flotte inscrite au bilan	3 045 279	2 339 313
Créances et assimilées liées à la flotte de véhicules	726 081	700 117
Clients et autres débiteurs	510 044	456 688
Actifs financiers courants	26 637	32 762
Actifs d'impôt exigibles	54 384	42 760
Trésorerie soumise à restrictions	84 642	104 818
Trésorerie et équivalents de trésorerie	224 752	240 792
Total des actifs courants	4 703 745	3 941 580
Total de l'actif	6 929 434	6 138 713
Capitaux propres		
Capital social	161 031	161 031
Primes d'émission	692 256	745 748
Réserves	(156 599)	(107 407)
Résultats accumulés non distribués	86 413	37 209
Capitaux propres - Part du Groupe	783 101	836 581
Participations ne donnant pas le contrôle	728	763
Total des capitaux propres	783 829	837 344
PASSIF		
Passifs financiers	1 722 814	1 570 141
Instruments financiers non courants	57 390	37 122
Passifs liés aux avantages du personnel	134 084	133 951
Provisions non courantes	5 279	8 680
Passif d'impôt différé	137 542	137 166
Autres passifs non courants	250	276
Total des passifs non courants	2 057 359	1 887 336
Part à moins d'un an des passifs financiers	2 170 054	1 950 262
Avantages du personnel	3 149	3 149
Provisions courantes	221 025	221 155
Dettes d'impôts exigibles	35 912	31 566
Dettes et assimilées liées à la flotte de véhicules	945 658	604 196
Fournisseurs et autres dettes	712 448	603 705
Total des passifs courants	4 088 246	3 414 033
Total du passif	6 145 605	5 301 369
Total du passif et des capitaux propres	6 929 434	6 138 713

Annexe 5 - Flux de trésorerie IFRS

<i>En milliers d'euros</i>	Au 30 juin 2018	Au 30 juin 2017
Résultat avant impôt	27 271	(26 222)
Extourne des éléments suivants		
Amortissement et dépréciation des immobilisations corporelles	10 001	8 580
Amortissement et dépréciation des immobilisations incorporelles	9 488	5 726
Variations des provisions et avantages au personnel (1)	(4 408)	11 783
Reconnaissance des paiements fondés sur des actions	750	2 764
Plus et moins-values de cession (2)	(68 514)	(30)
Autres éléments non monétaires	(1 399)	(1 139)
Total des charges d'intérêt nettes	66 088	49 404
<i>Amortissement des coûts de financement</i>	<i>6 439</i>	<i>3 865</i>
Coût de l'endettement financier net	72 527	53 269
Résultat opérationnel avant variation du besoin en fonds de roulement	45 716	54 731
Acquisition de la flotte de véhicules inscrite au bilan (3)	(724 507)	(612 182)
Variations du besoin en fonds de roulement lié à la flotte de véhicules	294 456	290 806
Variations du besoin en fonds de roulement hors flotte de véhicules	93 413	101 874
Trésorerie provenant des activités opérationnelles	(290 922)	(164 771)
Impôts recouvrés / payés	(16 878)	(17 148)
Intérêts nets payés	(66 805)	(49 386)
Flux nets de trésorerie générés par l'activité	(374 605)	(231 305)
Acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles (4)	(34 218)	(22 349)
Produits de la cession d'immobilisations corporelles et incorporelles	2 420	1 287
Variation des autres investissements et prêts (5)	60 799	(76 488)
Flux nets de trésorerie liés aux opérations d'investissement	29 001	(97 550)
Augmentation de capital (nets des frais payés)	-	192 440
Distribution exceptionnelle	(24 228)	(59 366)
Achats / ventes des actions propres	(27 123)	(520)
Instruments dérivés (6)	(6 082)	(932)
Emission d'emprunt obligataire (7)	148 500	-
Variation des autres emprunts	237 979	263 630
Paiement de coûts de financement (8)	(8 882)	(563)
Flux nets de trésorerie liés aux opérations de financement	320 164	394 689
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture	313 247	248 507
Augmentation / (diminution) nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie après incidence des différences de conversion	(25 440)	65 834
Variation de périmètre	-	2 988
Incidence des différences de conversion	(797)	(783)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture	287 010	316 546

(1) En 2018, la variation est principalement due à une reprise de provision pour risque en France. En 2017 la variation s'explique principalement par la reprise de la provision liée à la procédure de l'Autorité Française de la Concurrence (-€45m).

(2) En 2018, la variation s'explique principalement par la plus value de cession de la filiale Car2Go.

(3) Compte tenu de la durée de détention moyenne de la flotte, le Groupe comptabilise les véhicules comme des actifs courants au début du contrat. Leur variation d'une période à l'autre est donc assimilée à un flux opérationnel généré par l'activité.

(4) En 2018, la variation de l'acquisition d'immobilisations corporelles et incorporelles liée à la capitalisation des dépenses engagées dans les développements informatiques (15,2m€) ainsi qu'au renouvellement d'équipements (12,8m€) et aux projets informatiques (6,2m€).

(5) En 2018, la variation est principalement liée à la cession de Car2Go.

(6) En 2018, paiement d'une prime suite à la restructuration des caps existants et à la mise en place de caps additionnels.

(7) En 2018, la variation est principalement liée au lancement d'une émission d'Obligation Senior assorties de Sûretés portant intérêt au taux de 2.375% d'un montant de 150 millions d'euros venant à échéance en 2022.

(8) En 2018, paiement des coûts de transaction dont (4,2m€) liés aux SARF, (0,2) m€ de frais initiaux liés à la facilité de crédit renouvelable, (1,3) m€ liés au crédit-relai, (0,6m€) lié à la nouvelle émission obligataire de 150m€ et (2,6) m€ liés aux autres prêts.

Annexe 6 - Endettement

en millions d'euros			Intérêts	Maturité	June. 30, 2018	Dec. 31, 2017	
AU BILAN	Obligations (a)	4.125%	2024	600	600		
	Obligations (a)	5.75%	2022	600	600		
	Facilité de crédit renouvelable (500m€)	E+250bps (b)	2022	304	160		
	Obligations FCT junior, intérêts courus non échus, coûts capitalisés des contrats de financement et autres			(363)	(270)		
	Dettes brutes Corporate enregistrées au bilan			1 140	1 090		
	Trésorerie détenue par les entités opérationnelles et investissements à court terme			(291)	(263)		
	Dettes nettes Corporate enregistrées au bilan		(A)	849	827		
AU BILAN	EC Finance Obligations (a)	2.375%	2022	500	350		
	Facilité de crédit destinée au financement de la flotte (SARF 1,7md €) (c)	E+130bps	2022	629	739		
	Obligations FCT junior, coûts capitalisés des contrats de financement et autres			351	260		
	Financement de la flotte au Royaume-Uni, en Australie et autres facilités de financement de la flotte		Various (d)	1 271	1 081		
	Dettes brutes flotte enregistrées au bilan			2 751	2 430		
	Trésorerie détenue par les entités détenant la flotte et investissements à court terme de la flotte			(83)	(143)		
	Dettes nettes flotte enregistrées au bilan			2 669	2 287		
HORS BILAN	Valeur estimée de l'encours lié aux véhicules financés au moyen de contrats de location simple, hors bilan (e)				2 555	1 774	
	Dettes nettes flotte totale incluant les engagements hors bilan liés à la flotte				(B)	5 224	4 061
	Dettes nettes totale incluant les engagements hors bilan liés à la flotte				(A)+(B)	6 073	4 888

Moyenne	Dettes Flotte moyenne sur 6M 2018	
	Au bilan	2 315
	Hors bilan	1 990
	Dettes flotte totale moyenne	
		4 305
LTV	Endettement à la date de test	1 303
	Valeur totale des actifs nets	1 463
	Loan to value ratio	89,1%